



Fone: 019 9 8899-4173
019 9 9411-2293



e-mail: contato@magnalicitacoes.com

Dicas para vencer licitações

- 1- Após ter definido o ramo de atuação, encontrar excelentes fornecedores. Essa busca tem que ser constante;
- 2- Acompanhar abertura de novas Licitações diariamente, seja manualmente (Comprasnet/App) ou através de sistemas contratados;
- 3- Tenha uma agenda somente para suas licitações e a consulte diariamente;
- 4- Ler o edital detalhadamente;
- 5- Em licitações que não pedem muita documentação, e caso você tenha, impugne o edital e exija que solicitem mais documentos na habilitação, isso irá reduzir sua concorrência;
- 6- Fazer um checklist da doc necessária daquela licitação com antecedência e, se possível, mais de uma pessoa conferir;
- 7- Cadastrar suas propostas com antecedência a fim de verificar alguma inconsistência entre edital e sistema;
- 8- Montar sua documentação para aquela licitação antes da mesma acontecer;
- 9- Cotar itens que terão documentação específica exigida (Ex: IBAMA, INMETRO, ANVISA, etc);
- 10- Caso a licitação demore para abrir, aguarde ao menos 30 min;
- 11- No momento dos lances, esperar até que o item esteja em encerramento aleatório para ofertar um valor;
- 12- Disputar pelo 2 ao 5º lugar caso perca o 1º;
- 13- Atente-se aos prazos para envio da documentação digital e física;
- 14- Acompanhar a licitação até o final, fornecedores serão desclassificados;
- 15- Vencer muitas licitações em diversos órgãos diferentes;
- 16- Seja MEI, ME ou EPP.